

**FIȘA DISCIPLINEI****1. Date despre program**

|                                       |                                              |
|---------------------------------------|----------------------------------------------|
| 1.1 Instituția de învățământ superior | Universitatea "Alexandru Ioan Cuza" din Iași |
| 1.2 Facultatea                        | Facultatea de Drept                          |
| 1.3 Departamentul                     | DEPARTAMENTUL DE DREPT PUBLIC                |
| 1.4 Domeniul de studii                | Drept                                        |
| 1.5 Ciclul de studii                  | Licență                                      |
| 1.6 Programul de studii / Calificarea | Drept                                        |

**2. Date despre disciplină**

|                                        |    |               |                                   |                      |   |                           |    |  |
|----------------------------------------|----|---------------|-----------------------------------|----------------------|---|---------------------------|----|--|
| 2.1 Denumirea disciplinei              |    |               | Dreptul comerțului internațional  |                      |   |                           |    |  |
| 2.2 Titularul activităților de curs    |    |               | Prof. Dr. CARMEN TAMARA UNGUREANU |                      |   |                           |    |  |
| 2.3 Titularul activităților de seminar |    |               | Asist. AURA-ELENA AMIRONESEI      |                      |   |                           |    |  |
| 2.4 An de studiu                       | IV | 2.5 Semestrul | VIII                              | 2.6 Tip de evaluare* | E | 2.7 Regimul disciplinei** | Ob |  |

\*E – Examen / C – Colocviu / V – Verificare

\*\*OB – Obligatoriu / OP – Opțional / F – Facultativ

**3. Timpul total estimat (ore pe semestru și activități didactice)**

|                                                                                                |    |          |    |                       |     |
|------------------------------------------------------------------------------------------------|----|----------|----|-----------------------|-----|
| 3.1 Număr de ore pe săptămână                                                                  | 3  | 3.2 curs | 2  | 3.3 seminar/laborator | 1   |
| 3.4 Total ore din planul de învățământ                                                         | 36 | 3.5 curs | 24 | 3.6 seminar/laborator | 12  |
| Distribuția fondului de timp                                                                   |    |          |    |                       | ore |
| Studiu după manual, suport de curs, bibliografie și altele                                     |    |          |    |                       | 34  |
| Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate și pe teren |    |          |    |                       | 22  |
| Pregătire seminare/laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri                           |    |          |    |                       | 29  |
| Tutoriat                                                                                       |    |          |    |                       | 2   |
| Examinări                                                                                      |    |          |    |                       | 2   |
| Alte activități                                                                                |    |          |    |                       | 0   |

|                                  |     |
|----------------------------------|-----|
| 3.7 Total ore studiu individual* | 89  |
| 3.8 Total ore pe semestru        | 125 |
| 3.9 Numărul de credite           | 5   |

**4. Precondiții - De curriculum (dacă este cazul)**

Obligatorii: nu este cazul

Recomandate: Drept comercial, Drept internațional privat

## 5. Condiții (dacă este cazul)

|                                                    |               |
|----------------------------------------------------|---------------|
| 5.1 De desfășurare a cursului                      | nu este cazul |
| 5.2 De desfășurare a seminarului/<br>laboratorului | nu este cazul |

## 6. Obiective

Identificarea și înțelegerea principalelor reguli referitoare la sursele dreptului comerțului internațional, la participanții la activitatea de comerț internațional și la operațiunile specifice comerțului internațional. Calificarea unui contract comercial internațional, prin apelarea la regulile de bază aplicabile diferitelor tipuri de contracte. Înțelegerea problemelor specifice unui litigiu de dreptul comerțului internațional, prin stabilirea autorității statale sau arbitrale competente să soluționeze litigiul și, apoi, a legii aplicabile fondului acestuia, iar la final, determinarea condițiilor de recunoaștere și executare a deciziei.

La finalizarea cu succes a acestei discipline, studenții vor fi capabili să:

- ♣ Califice un raport de drept internațional privat ca făcând parte din raporturile de dreptul comerțului internațional.
- ♣ Analizeze participanții la activitatea de comerț internațional.
- ♣ Explice modul de încheiere, interpretare și executare a contractului de comerț internațional.
- ♣ Descrie pașii pe care trebuie să îi urmeze un justițiabil/avocat/judecător/arbitru pentru a ajunge la soluționarea unui litigiu de dreptul comerțului internațional.
- ♣ Utilizeze regulile aplicabile diferitelor tipuri de contracte comerciale internaționale pentru a putea califica un contract de comerț internațional.
- ♣ Analizeze condițiile în care pot fi finanțate operațiunile de comerț internațional și să identifice mijloacele de finanțare și de plată.

## 7. Competențe/Rezultate ale învățării

- Utilizarea adecvată a conceptelor, teoriilor și metodelor din domeniul juridic;
- Interpretarea și aplicarea legislației românești, a legislației europene și a normelor de drept internațional
- Înțelegerea și interpretarea comparativă a instituțiilor juridice din dreptul național, din dreptul european, din dreptul altor state, precum și din dreptul internațional
- Interpretarea și utilizarea adecvată a surselor de drept în analiza situațiilor juridice, precum și în încadrarea și soluționarea lor corectă din punct de vedere juridic
- Utilizarea eficientă a resurselor de comunicare și a surselor de informare și de formare profesională asistată, atât în limba română, cât și într-o limbă străină de circulație internațională

## 8. Conținut

| 8.1 Curs                                                                                                                | Metode de predare   | Observații<br>(ore și referințe bibliografice)        |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|-------------------------------------------------------|
| 1.Noțiuni introductive. Izvoarele dreptului comerțului internațional                                                    | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 7, 10)            |
| 2. Participanții la activitatea de comerț internațional.                                                                | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 1, 9, 11)         |
| 3. Legea aplicabilă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional                                              | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 4, 6, 20)         |
| 4. Instanța competentă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional                                           | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 16, 17)           |
| 5. Arbitrajul în comerțul internațional                                                                                 | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 2, 3)             |
| 6. Operațiunile de comerț internațional.<br>Faza pregătitoare a operațiunilor de comerț internațional                   | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 18, 22)           |
| 7. Faza contractuală a operațiunilor de comerț internațional. Clauzele obișnuite în contractele de comerț internațional | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 5, 8, 12, 13, 14) |
| 8 Contractul de vânzare internațională de mărfuri                                                                       | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică                             |

| 8.1 Curs                                                                                                                                                                                                                                                              | Metode de predare   | Observații<br>(ore și referințe bibliografice)  |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------|-------------------------------------------------|
|                                                                                                                                                                                                                                                                       |                     | referințe 16, 19, 25)                           |
| 9. Contractele de comercializare. Contractul de agenție. Contractul de distribuție. Contractul de franciză                                                                                                                                                            | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 20, 21, 26) |
| 10. Contractele de transport. Transportul rutier internațional de mărfuri. Transportul feroviar internațional de mărfuri. Transportul maritim internațional de mărfuri. Transportul aerian internațional de mărfuri. Transportul multimodal internațional de mărfuri. | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 15, 23, 27) |
| 11. Finanțarea operațiunilor de comerț internațional. Creditul documentar. Creditele ordinare. Efectele de comerț. Contractul de leasing. Contractul de factoring                                                                                                     | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 16, 28, 29) |
| 12. Contracte de comerț internațional cu privire la dreptul de proprietate intelectuală. Contractul de know-how (savoir-faire). Contractul de licență. Contractul joint venture                                                                                       | predare interactivă | 2 ore (secțiune specifică referințe 16, 18)     |

## Bibliografie

### Bibliografie

#### Referințe principale:

1. Carmen Tamara Ungureanu, Dreptul comerțului internațional, Editura Hamangiu, București, 2018.
2. Ioan Macovei, Tratat de drept al comerțului internațional, Editura Universul Juridic, București, 2014.
3. Dragoș-Alexandru Sitaru, Șerban-Alexandru Stănescu, Dreptul comerțului internațional - Tratat - Partea generală și partea Specială, ediția a II-a revizuită și adăugită, Editura Universul Juridic, București, 2017.

#### Referințe suplimentare:

- 1) Carmen Tamara Ungureanu, Rolul domiciliului în responsabilitatea socială a grupurilor transnaționale de societăți în uniunea europeană, în Studia Universitatis Babes-Bolyai, Iurisprudentia, nr. 2, 2021, pp. 5-52.
- 2) Șerban-Alexandru Stănescu, Proceduri de arbitraj. Arbitraj intern, arbitraj internațional, București, Editura Hamangiu, 2021.
- 3) Jose Rafael Mata Dona, Nikos Lavranos (editors), International Arbitration and EU Law, Edward Elgar Publishing, Great Britain, 2021.
- 4) Carmen Tamara Ungureanu, Limitări ale aplicării legii alese în soluționarea litigiilor privind contractele de comerț internațional, în Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași, Tomul LXVI/I, Seria Științe Juridice, 2020, pp. 33-48.
- 5) Carmen Tamara Ungureanu, Forța majoră și executarea contractelor de comerț internațional, în Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași, Tomul LXVI/I, Seria Științe Juridice, 2020, pp. 7-22.
- 6) Carmen Tamara Ungureanu, Overriding Mandatory Rules in International Commercial Contracts Dispute Resolution. A Romanian Perspective, în Cuadernos Derecho Transnacional, vol. 12, 2020.
- 7) Michel Menjucq, Jacques Beguin, Droit du commerce international (3e édition), Lexisnexis Traites, Paris, 2019.
- 8) Carmen Tamara Ungureanu, Protecția datelor cu caracter personal în contractele internaționale, în Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași, Tomul LXIII/II, Seria Științe Juridice, 2017, pp. 135-154.
- 9) Carmen Tamara Ungureanu, Grupul transnațional de societăți, în Revista de Științe Juridice vol. 31, nr. 2, 2017, pp. 9-26.
- 10) Carmen Tamara Ungureanu, Lex mercatoria în contractele de comerț internațional, în Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași, Tomul LXII/I, Seria Științe Juridice, 2016, pp. 5-28.
- 11) Carmen Tamara Ungureanu, Contractul internațional de investiții: contractul de stat, în Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași, Tomul LXII/II, Seria Științe Juridice, 2016, pp. 5-22.
- 12) Carmen Tamara Ungureanu, Impreviziunea în contractele de comerț internațional, în Revista de Științe Juridice, vol. 28, nr. 1, 2015, pp. 48-58.
- 13) Carmen Tamara Ungureanu, Clauza penală inserată într-un contract de comerț internațional este întotdeauna efecă?, în Revista Moldovenească de Drept Internațional și Relații Internaționale, vol. 32, nr. 2, 2014, pp. 49-58.
- 14) Marcel Fontaine, Filip De Ly, Drafting international contracts, Transnational Publishers, Inc., Ardsley, New York, 2006.
- 15) Marian Hoeks, Multimodal Transport Law: The Law Applicable to Multimodal Contract for the Carriage of Goods, Kluwer Law International, Aviation Law and Policy Series, 2010.
- 16) Catherine Kessedjian, Droit du commerce international, P.U.F. Paris, 2013.
- 17) Alan Reed, Venue Resolution and Forum Non Conveniens: Four Models of Jurisdictional Propriety, în Journal of Transnational Law and Contemporary Problems, vol. 22 (2), 2013, pp. 369-454, disponibil la <https://nrl.northumbria.ac.uk/id/eprint/5978/>.
- 18) William Fox, International Commercial Agreements and Electronic Commerce, 5th edition, Kluwer Law International, 2013.
- 19) Daniel Berlingher, The Effects of the International Contract for Sale of Goods, în Journal of Legal Studies 19(33), DOI:10.1515/jles-2017-0007, pp. 96-109.
- 20) Peter Stone, EU Private International Law, 2nd edition, Edward Elgar Publishing, Cheltenham, 2010,.
- 21) Gabriele Ruscalla, Harmonization of International Commercial Contract Law: The Case of International Distribution Agreements, în Bocconi Legal Papers no. 7/2011.
- 22) Ioan Popa, Negocierea comercială internațională, Ed. C.H. Beck, București, 2013.
- 23) Lilia Gribincea, Contractul de transport rutier internațional de mărfuri prin prisma convenției de la Geneva din 19 mai 1956, în Revistă Științifică a Universității de Stat din Moldova, Seria „Științe sociale”, 2012, nr.8 (58), pp. 44-52.
- 24) Dan Taylor, The Complete UCP Uniform Customs and Practice for Documentary Credits. Texts, Rules and History 1920 – 2007, International Chamber of Commerce, ICC Publication no. 683/2008.

- 25) Mihai Șandru, Interpretarea Convenției de la Viena asupra contractelor de vânzare internațională de mărfuri de către Curtea de Arbitraj Comercial Internațional de pe lângă Camera de Comerț și Industrie a României, în Revista Română de Drept al Afacerilor nr. 1/2016, pp. 97-105.
- 26) Patrick Saelens, William Pison, Droit Commercial International, Larcier, Bruxelles, 2013.
- 27) Dragoș-Alexandru Sitaru, Șerban-Alexandru Stănescu, Contractul de transport internațional de mărfuri, Lumina LEX, București, 2007.
- 28) Jacqueline Lipton, Documentary Credit Law and Practice in the Global Information Age, în Fordham International Law Journal, Volume 22, Issue 5 1998 Article 3, pp. 1972 – 1990.
- 29) Liviu Stănculescu, Vasile Nemeș, Dreptul contractelor civile și comerciale – în reglementarea Noului Cod civil, Ed. Hamangiu, București, 2013.

| 8.2 Seminar / Laborator                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                      | Metode de predare              | Observații<br>(ore și referințe bibliografice)                            |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|
| 1. Activitatea de seminar înseamnă, mai întâi, înțelegerea noțiunilor teoretice, prin explicații, cu trimitere la diferite cazuri din practica judiciară. De asemenea, la seminar are loc verificarea cunoștințelor, prin intermediul testelor, în care se urmărește ca studenții să facă dovada că au înțeles noțiunile teoretice și, deci, pot soluționa spețe, în care să aplice cunoștințele teoretice.<br>Explicarea și aprofundarea izvoarelor dreptului comerțului internațional și a caracteristicilor de bază ale participanților la activitatea de comerț internațional. Studii de caz privind tratatele bilaterale de investiții. | Explicații. Aplicații practice | 2 ore (secțiune specifică referințe 1, 7, 9, 10, 11)                      |
| 2. Aplicații practice prin soluționarea de spețe privind legea aplicabilă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional și instanța competentă pentru soluționarea litigiilor de comerț internațional. Explicarea mecanismului de soluționare a litigiilor prin arbitraj                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                            | Explicații. Aplicații practice | 2 ore (secțiune specifică referințe 2, 3, 4, 6, 10, 17, 20)               |
| 3. Discuții interactive referitoare la operațiunile de comerț internațional, cu abordarea fazei pregătitoare a operațiunilor de comerț internațional. Prezentare și exemplificare practică privind faza contractuală a operațiunilor de comerț internațional insistând pe clauzele obișnuite în contractele de comerț internațional și pe cel mai utilizat contract, contractul de vânzare internațională de mărfuri                                                                                                                                                                                                                         | Explicații. Aplicații practice | 2 ore (secțiune specifică referințe 5, 8, 12, 13, 14, 16, 18, 19, 22, 25) |
| 4. Analiza contractelor de comercializare, adică se discută contractul de agenție, contractul de distribuție, contractul de franciză. Clarificarea problemelor legate de contractele de transport: transportul rutier internațional de mărfuri, transportul feroviar internațional de mărfuri, transportul maritim internațional de mărfuri, transportul aerian internațional de mărfuri și transportul multimodal internațional de mărfuri.                                                                                                                                                                                                 | Explicații. Aplicații practice | 2 ore (secțiune specifică referințe 15, 20, 21, 23, 26, 27)               |
| 5. Explicarea importanței finanțării operațiunilor de comerț internațional, insistând pe creditul documentar, creditele ordinare și efectele de comerț (cambia, biletul la ordin și cecul în comerțul internațional). Prezentarea contractului de leasing și a contractului de factoring                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                     | Explicații. Aplicații practice | 2 ore (secțiune specifică referințe 16, 18, 29)                           |
| 6. Discuție interactivă referitoare la conexiunea dreptului proprietății intelectuale cu dreptul comerțului internațional. Analiza contractului de know-how (savoir-faire), a contractului de licență, a contractului de consulting-engineering. O oră este alocată unei recapitulări generale.                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                              | Explicații. Aplicații practice | 2 ore (secțiune specifică referințe 16, 18)                               |

## Bibliografie

### Bibliografie

#### Referințe principale:

1. Carmen Tamara Ungureanu, Dreptul comerțului internațional, Editura Hamangiu, București, 2018.
2. Ioan Macovei, Tratat de drept al comerțului internațional, Editura Universul Juridic, București, 2014.
3. Dragoș-Alexandru Sitaru, Șerban-Alexandru Stănescu, Dreptul comerțului internațional - Tratat - Partea generală și partea Specială, ediția a II-a revizuită și adăugită, Editura Universul Juridic, București, 2017.

#### Referințe suplimentare:

4. Carmen Tamara Ungureanu, Rolul domiciliului în responsabilitatea socială a grupurilor transnaționale de societăți în uniunea europeană, în Studia Universitatis Babes-Bolyai, Iurisprudentia, nr. 2, 2021, pp. 5-52.
5. Șerban-Alexandru Stănescu, Proceduri de arbitraj. Arbitraj intern, arbitraj internațional, București, Editura Hamangiu, 2021.

6. Jose Rafael Mata Dona, Nikos Lavranos (editors), International Arbitration and EU Law, Edward Elgar Publishing, Great Britain, 2021.
7. Carmen Tamara Ungureanu, Limitări ale aplicării legii alese în soluționarea litigiilor privind contractele de comerț internațional, în Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași, Tomul LXVI/I, Seria Științe Juridice, 2020, pp. 33-48.
8. Carmen Tamara Ungureanu, Forța majoră și executarea contractelor de comerț internațional, în Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași, Tomul LXVI/I, Seria Științe Juridice, 2020, pp. 7-22.
9. Carmen Tamara Ungureanu, Overriding Mandatory Rules in International Commercial Contracts Dispute Resolution. A Romanian Perspective, în Cuadernos Derecho Transnacional, vol. 12, 2020.
10. Michel Menjucq, Jacques Beguin, Droit du commerce international (3e édition), Lexisnexus Traites, Paris, 2019.
11. Carmen Tamara Ungureanu, Protecția datelor cu caracter personal în contractele internaționale, în Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași, Tomul LXIII/II, Seria Științe Juridice, 2017, pp. 135-154.
12. Carmen Tamara Ungureanu, Grupul transnațional de societăți, în Revista de Științe Juridice vol. 31, nr. 2, 2017, pp. 9-26.
13. Carmen Tamara Ungureanu, Lex mercatoria în contractele de comerț internațional, în Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași, Tomul LXII/I, Seria Științe Juridice, 2016, pp. 5-28.
14. Carmen Tamara Ungureanu, Contractul internațional de investiții: contractul de stat, în Analele Științifice ale Universității „Alexandru Ioan Cuza” din Iași, Tomul LXII/II, Seria Științe Juridice, 2016, pp. 5-22.
15. Carmen Tamara Ungureanu, Impreviziunea în contractele de comerț internațional, în Revista de Științe Juridice, vol. 28, nr. 1, 2015, pp.48-58.
16. Carmen Tamara Ungureanu, Clauza penală inserată într-un contract de comerț internațional este întotdeauna eficace?, în Revista Moldovenească de Drept Internațional și Relații Internaționale, vol. 32, nr. 2, 2014, pp. 49-58.
17. Marcel Fontaine, Filip De Ly, Drafting international contracts, Transnational Publishers, Inc., Ardsley, New York, 2006.
18. Marian Hoeks, Multimodal Transport Law: The Law Applicable to Multimodal Contract for the Carriage of Goods, Kluwer Law International, Aviation Law and Policy Series, 2010.
19. Catherine Kessedjian, Droit du commerce international, P.U.F. Paris, 2013.
20. Alan Reed, Venue Resolution and Forum Non Conveniens: Four Models of Jurisdictional Propriety, în Journal of Transnational Law and Contemporary Problems, vol. 22 (2), 2013, pp. 369-454, disponibil la <https://nrl.northumbria.ac.uk/id/eprint/5978/>.
21. William Fox, International Commercial Agreements and Electronic Commerce, 5th edition, Kluwer Law International, 2013.
22. Daniel Berlingher, The Effects of the International Contract for Sale of Goods, în Journal of Legal Studies 19(33), DOI:10.1515/jles-2017-0007, pp. 96-109.
23. Peter Stone, EU Private International Law, 2nd edition, Edward Elgar Publishing, Cheltenham, 2010.
24. Gabriele Ruscilla, Harmonization of International Commercial Contract Law: The Case of International Distribution Agreements, în Bocconi Legal Papers no. 7/2011.
25. Ioan Popa, Negocierea comercială internațională, Ed. C.H. Beck, București, 2013.
26. Lilia Gribincea, Contractul de transport rutier internațional de mărfuri prin prisma convenției de la Geneva din 19 mai 1956, în Revistă Științifică a Universității de Stat din Moldova, Seria „Științe sociale”, 2012, nr.8 (58), pp. 44-52.
27. Dan Taylor, The Complete UCP Uniform Customs and Practice for Documentary Credits. Texts, Rules and History 1920 – 2007, International Chamber of Commerce, ICC Publication no. 683/2008.
28. Mihai Șandru, Interpretarea Convenției de la Viena asupra contractelor de vânzare internațională de mărfuri de către Curtea de Arbitraj Comercial Internațional de pe lângă Camera de Comerț și Industrie a României, în Revista Română de Drept al Afacerilor nr. 1/2016, pp. 97-105.
29. Patrick Saerens, William Pisoort, Droit Commercial International, Larcier, Bruxelles, 2013.
30. Dragoș-Alexandru Sitaru, Șerban-Alexandru Stănescu, Contractul de transport internațional de mărfuri, Lumina LEX, București, 2007.
31. Jacqueline Lipton, Documentary Credit Law and Practice in the Global Information Age, în Fordham International Law Journal, Volume 22, Issue 5 1998 Article 3, pp. 1972 – 1990.
32. Liviu Stănculescu, Vasile Nemeș, Dreptul contractelor civile și comerciale – în reglementarea Noului Cod civil, Ed. Hamangiu, București, 2013.

## 9. Coroborarea conținutului disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi din domeniul aferent programului

Cunoștințele dobândite la materia „Dreptul comerțului internațional” vor asigura integrarea în programele din domeniu. Pentru a satisface așteptările reprezentanților comunității, asociațiilor profesionale și angajatorilor reprezentativi aceste cunoștințe trebuie valorizate prin coroborarea cu cele acumulate în alte materii din sfera dreptului comerțului internațional și al dreptului afacerilor.

## 10. Evaluare

| 10.1 Evaluare continuă |                                                                         | Pondere (min. 30%) |  | 40               |                |
|------------------------|-------------------------------------------------------------------------|--------------------|--|------------------|----------------|
| Curs                   | Forma de evaluare                                                       |                    |  | Verificare orală |                |
|                        | Pondere                                                                 |                    |  | 60               |                |
|                        | Nepromovarea Evaluării continue determină nepromovarea Evaluării finale |                    |  | Da               |                |
|                        | Metode de                                                               | Detalii            |  | Pondere          | cu reexaminare |

|                     |                                                                         |               |                  |                |
|---------------------|-------------------------------------------------------------------------|---------------|------------------|----------------|
|                     | evaluare                                                                | Autoevaluare  | 50               | Da             |
|                     |                                                                         | Studiu de caz | 50               | Da             |
|                     |                                                                         |               |                  |                |
| Seminar / Laborator | Forma de evaluare                                                       |               | Verificare mixtă |                |
|                     | Pondere                                                                 |               | 40               |                |
|                     | Nepromovarea Evaluării continue determină nepromovarea Evaluării finale |               |                  |                |
|                     | Metode de evaluare                                                      | Detalii       | Pondere          | cu reexaminare |
|                     |                                                                         | Prezență      | 50               | Da             |
|                     |                                                                         | Test scris    | 50               | Da             |

|                      |                    |                         |
|----------------------|--------------------|-------------------------|
| 10.2 Evaluare finală | Pondere (max. 70%) | 60                      |
|                      | Forma de evaluare  | Verificare orală finală |

|                                               |
|-----------------------------------------------|
| 10.3 Mențiuni (situații speciale în evaluare) |
|                                               |

|                                                                                                                                                                                                                                                                               |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 10.4 Standard minim de performanță                                                                                                                                                                                                                                            |
| <p>Teste anunțate și neanunțate. Evaluarea finală a activității de seminar se face prin acordarea unei note, care trebuie să fie egală sau mai mare decât 5.</p> <p>Prezență activă, susținerea testelor și promovarea lor cu notă minimă (5), notă minimă (5) la examen.</p> |

Data completării,

Titular de curs,  
Prof. Dr. CARMEN TAMARA UNGUREANU

Titular de seminar,  
Asist. AURA-ELENA AMIRONESEI

Data avizării în departament,

Director de departament,  
Conf. Dr. MARIUS NICOLAE BALAN